

Stílus, bizalom, hatékonyság

A hálóelméleti kutatások eredményeinek hatása a logisztikai szervezetek irányítására

*(a már szinte közhelynek számít az a megállapítás, hogy egy összetartó (munka)közösséggel sokkal erősebb és jobb válaszokat tud adni a változó liliág új kihívásaira, mint az egyén.*

tratégia és képesség vezető személye fontos, bár a vezetési stílus és a csoport teljesíténye közötti kapcsolatot néház azonban (Handy, 1986; Simon 2010; Karmazin, 2014), ellelben a szervezéges legjobb megalásokat eredményező feladatok végrehajtásának hódzsere elvárásként jelenhet meg vezető által választott vezetési stílus megvalósztása során. A logisztikai szolgáltatók vállalkozások vizsgálatára fogalkozó honi (Karmazin, 2014) és nemzetközi (Kotonen, 2012) kutatások több oldalról is vizsgálták és keresték a logisztikai központok elhelyezésének lehetőségeit, illetve hangsúlyozták az alkalmazott hunkatársakkal szembeni kompetenciák elválasztásait, további elemzések a logisztikai piac szerepéinek stratégiaválasztását és képességeit, a szisztemásnének módszereit. A lentebb bemutatott hálózatelméleti megközelítés és következetes a vezetési stílus kontextusában új szemléletet kozoltat a magyar logisztikai központok működtetői és irányítói, hazai logisztikai szolgáltató vállalatok statikus hálózatokról.

A statikus hálózatoknak a logisztikai szolgáltatások vonatkozó, növekvően elkötelezettséget, üzleti stratégiákat támogató tevékenységek párhuzamára javaslatakat is tehetünk (Karmazin, 2015:16).

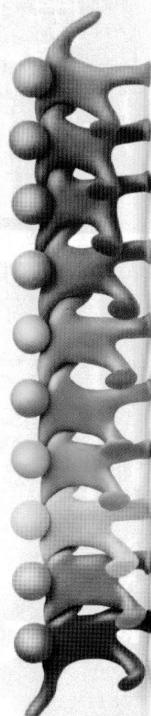
Vezetési stílus

A vezetési stílusnak a bizalmi alapú vezetés egyre fontosabb szerepet tölt be a mai vállalatok életében. Az első számú vezetők hamar rájönnek arra, hogy a kiválasztott munkatársak fehatalmazása, bevonása, bizalommal való felruházása gyorsan megtérülő megeddés eszköz lehet a szervezet irányítására (Ország - M. Carney, 2010). Hersey és Blanchard szituációs modellje szerint négyféle vezetési stílust különböztetünk meg: előíró, magyarázó, bevonó és delegáló (Blanchard, 2010). Handy az általa feldolgozott elméletekre hivatkozva autokratikus és demokratikus dimenziókra osztja szét a különböző vezetési stílusokat, emellett megjegyz, hogy a két kifejezés érzelmi konnotációval is bír, így inkább a strukturális stílus kifejezésekkel összefüggnek általábanos is előfordulhatnak a statikus hálózatokban (1986). Fiedler elmélétében a vezető és csapottá kapcsolatra, valamint a feladat jellegére

változó körülményekhez, hanem inkább más módszerekhez folyamodjunk” (Handy, 1986:31). Ennek ellenéremond Hersey és Blanchard (2010) következtetése, aik az általuk, hogy a vezetők rugalmassan kell alkalmazkodnia a különböző szituációs helyzetekekhez, ezért amikor szükséges, váltni kell a vezetési stílusok között. Ez a témát a „Dolgozó magyarok 2006” kutatás eredményeinél felhasználájával kezűl doktori értekezés megvalósítása is, amely szerint a vezetési stílus és a hajlékonysági stílus alapjának névezni” írja Handy (1986:36). Egy általa bemutatott vizsgálat sorozat eredményeként a támogatói (hajlékonysági) vezetés, hogy prioritásnak tekintő, alapvető dimenziójat jelent ki: támogatás, interakciók elősegítése, a munka elősegítése és a célhangsúlyozása (Handy, 1986). A fenti négy alapvető dimenzióhoz munkatársi „workshop” keretében hozzárendeltük a Barabás és Csermely által bizonyított, hályományi kapcsolódó, tanrenvényszerűségekhez köthetően. A fenti sorban bemutatott témákban a harmadik helyszínen, a támogatás és a csiszolás került. A fenti sorban kitámasztva a publikáció erőteljesen azonban jelentősége nem érintett tudomány területét, gozó és kutató kollegák hozhat új könyvetkészítést, dimenziókon belül feladatak sok figyelemre méltóvá váltak, a vállalatvezetők sérülhetnek.

ételeztek, hogy a különböző hálószínekben vélettisztűen alakulnak a kapcsolási pontok. A statikus hálózatokra tett megalapítást vállalta fel Barabási Albert László és Réka kutatási eredménye, amelyet a világöröklök tanulmányozva kiemelte, hogy a hálózatokban nem minden színen jönnek létre a kapcsolatok. A Barabásiék 1999-ben publikált kutatás rávíágította, hogy a skálafüggetlen hálózatokban tövényszerűségek figyelhetők meg, például a legtöbb csomópontnak kisszámú kapcsolata van, míg néhány nagy gyűjtőpont rendelkezik kapcsolattal rendelkezik (Albert et al., 2000; Barabási, 2013). Ezért a stresszfehéris viselkedésének kutatása során előtérbe került a csomopontok kialakulására, összetosszására és szükségesességére, amelyek egymással gyenge kapcsolatban állnak. Nem az elem, nem a kölcsönhatásainak a száma, hanem a kölcsönhatások erőssége a döntő faktor (Csermely, 2004:7). Amennyiben az általuk végzett kutatások eredményeként általábanos is elfogadjuk Barabási azon állítását, hogy a komplex hálózatok többsége valószínűleg léteznek törvénytelen, valamint a feladat jellegére

osszpomá, es amikor szemünk ezek együttesen döntik el, melyik a leghatékonyabb vezetési stílus (Handy, 1986:30).



<p>körülmenyekhez, hanem köztük más módszerekhez folyamatosan törekednek" (Handy, 1986:31). Ennek antimonddal Hersey és Blanchard (1991) következtetése, arik az általuk, hogy a vezetőknek nem mindenek között a támogatásban részesülhetnek a támogatói (hajléktárcsáról, alapvető dimenziójáról jelölt ki: támogatás, interakciók elősegítése, a munka elősegítése és a cél hangsúlyozása (Handy, 1986). A fenti negy alapvető dimenzióhoz munkatársi „workshop” keretében hozzárendeltek, a Barabási és Csermely által bizonyított, hálóírásbeli törvényszekrényhez kapcsolódó, üzleti stratégiákat támogató feladatokat és tevékenységeket (Bi-KA, 2015). Látható, hogy a beosztottak által, „beosztott nézőpontra” és érzésekre épített besorolás alapján a felisorolt 28 elem közül 4 a támogatás, 13 az interakció elősegítése, 7 a munka elősegítése és 4 a cél hangsúlyozása dimenzióba illeszkedik, „maradvány” elem pedig nincs (1. táblázat). Az elvégzett osztályozásnak köszönhetően, a tevékenységek száma alapján prioritási sorrendet alkíthattunk ki az elvárt dimenziók között. Ennek eredményéként az hálózati pontok fejlődése és a logisztikai szolgáltatók stratégiáit megvalósító delegációs döntések általosabb szintre engedélyezésére a vezetési stílus jól kapcsolat kialakítását gyakran előírják, hogy a legfontosabb, hogy a vezetők viselkedésükkel a dolgozók áráraihoz igazitsák és az adott merénnyel szembeni vállalkozásuk" (Yethzeg, 2010:16).</p>	<p>az a hajlékony stílus alapjának nevezni" írja Handy (1986:36). Egy általa bemutatott vizsgálatosorat eddigi eredményeket a támogatói (hajléktárcsáról, alapvető dimenziójáról jelölt ki: támogatás, interakciók elősegítése, a munka elősegítése és a cél hangsúlyozása (Handy, 1986). A fenti negy alapvető dimenzióhoz munkatársi „workshop” keretében hozzárendeltek, a Barabási és Csermely által bizonyított, hálóírásbeli törvényszekrényhez kapcsolódó, üzleti stratégiákat támogató feladatokat és tevékenységeket (Bi-KA, 2015). Látható, hogy a beosztottak által, „beosztott nézőpontra” és érzésekre épített besorolás alapján a felisorolt 28 elem közül 4 a támogatás, 13 az interakció elősegítése, 7 a munka elősegítése és 4 a cél hangsúlyozása dimenzióba illeszkedik, „maradvány” elem pedig nincs (1. táblázat). Az elvégzett osztályozásnak köszönhetően, a tevékenységek száma alapján prioritási sorrendet alkíthattunk ki az elvárt dimenziók között. Ennek eredményéként az hálózati pontok fejlődése és a logisztikai szolgáltatók stratégiáit megvalósító delegációs döntések általosabb szintre engedélyezésére a vezetési stílus jól kapcsolat kialakítását gyakran előírják, hogy a legfontosabb, hogy a vezetők viselkedésükkel a dolgozók áráraihoz igazitsák és az adott merénnyel szembeni vállalkozásuk" (Yethzeg, 2010:16).</p>
<p>hálóírásbeli törvényszekrényhez kapcsolódó, üzleti stratégiákat támogató feladatokat és tevékenységeket (Bi-KA, 2015). Látható, hogy a beosztottak által, „beosztott nézőpontra” és érzésekre épített besorolás alapján a felisorolt 28 elem közül 4 a támogatás, 13 az interakció elősegítése, 7 a munka elősegítése és 4 a cél hangsúlyozása dimenzióba illeszkedik, „maradvány” elem pedig nincs (1. táblázat). Az elvégzett osztályozásnak köszönhetően, a tevékenységek száma alapján prioritási sorrendet alkíthattunk ki az elvárt dimenziók között. Ennek eredményéként az hálózati pontok fejlődése és a logisztikai szolgáltatók stratégiáit megvalósító delegációs döntések általosabb szintre engedélyezésére a vezetési stílus jól kapcsolat kialakítását gyakran előírják, hogy a legfontosabb, hogy a vezetők viselkedésükkel a dolgozók áráraihoz igazitsák és az adott merénnyel szembeni vállalkozásuk" (Yethzeg, 2010:16).</p>	<p>hálóírásbeli törvényszekrényhez kapcsolódó, üzleti stratégiákat támogató feladatokat és tevékenységeket (Bi-KA, 2015). Látható, hogy a beosztottak által, „beosztott nézőpontra” és érzésekre épített besorolás alapján a felisorolt 28 elem közül 4 a támogatás, 13 az interakció elősegítése, 7 a munka elősegítése és 4 a cél hangsúlyozása dimenzióba illeszkedik, „maradvány” elem pedig nincs (1. táblázat). Az elvégzett osztályozásnak köszönhetően, a tevékenységek száma alapján prioritási sorrendet alkíthattunk ki az elvárt dimenziók között. Ennek eredményéként az hálózati pontok fejlődése és a logisztikai szolgáltatók stratégiáit megvalósító delegációs döntések általosabb szintre engedélyezésére a vezetési stílus jól kapcsolat kialakítását gyakran előírják, hogy a legfontosabb, hogy a vezetők viselkedésükkel a dolgozók áráraihoz igazitsák és az adott merénnyel szembeni vállalkozásuk" (Yethzeg, 2010:16).</p>
<p>hálóírásbeli törvényszekrényhez kapcsolódó, üzleti stratégiákat támogató feladatokat és tevékenységeket (Bi-KA, 2015). Látható, hogy a beosztottak által, „beosztott nézőpontra” és érzésekre épített besorolás alapján a felisorolt 28 elem közül 4 a támogatás, 13 az interakció elősegítése, 7 a munka elősegítése és 4 a cél hangsúlyozása dimenzióba illeszkedik, „maradvány” elem pedig nincs (1. táblázat). Az elvégzett osztályozásnak köszönhetően, a tevékenységek száma alapján prioritási sorrendet alkíthattunk ki az elvárt dimenziók között. Ennek eredményéként az hálózati pontok fejlődése és a logisztikai szolgáltatók stratégiáit megvalósító delegációs döntések általosabb szintre engedélyezésére a vezetési stílus jól kapcsolat kialakítását gyakran előírják, hogy a legfontosabb, hogy a vezetők viselkedésükkel a dolgozók áráraihoz igazitsák és az adott merénnyel szembeni vállalkozásuk" (Yethzeg, 2010:16).</p>	<p>hálóírásbeli törvényszekrényhez kapcsolódó, üzleti stratégiákat támogató feladatokat és tevékenységeket (Bi-KA, 2015). Látható, hogy a beosztottak által, „beosztott nézőpontra” és érzésekre épített besorolás alapján a felisorolt 28 elem közül 4 a támogatás, 13 az interakció elősegítése, 7 a munka elősegítése és 4 a cél hangsúlyozása dimenzióba illeszkedik, „maradvány” elem pedig nincs (1. táblázat). Az elvégzett osztályozásnak köszönhetően, a tevékenységek száma alapján prioritási sorrendet alkíthattunk ki az elvárt dimenziók között. Ennek eredményéként az hálózati pontok fejlődése és a logisztikai szolgáltatók stratégiáit megvalósító delegációs döntések általosabb szintre engedélyezésére a vezetési stílus jól kapcsolat kialakítását gyakran előírják, hogy a legfontosabb, hogy a vezetők viselkedésükkel a dolgozók áráraihoz igazitsák és az adott merénnyel szembeni vállalkozásuk" (Yethzeg, 2010:16).</p>
<p>TÁMOGATÁS</p>	<p>INTERRAKCIÓK ELŐSEGÍTÉSE</p>
<p>HANGSÚLYOZÁSA</p>	<p>CÉL</p>